



TRANSFERENCIA Y COMERCIALIZACIÓN DE TECNOLOGÍA

Curso online | *Guía informativa y didáctica*



PRESENTACIÓN DEL CURSO	Página 3
PLANIFICACIÓN DIDÁCTICA	Página 8
MATERIAL DIDÁCTICO	Página 16
DOCUMENTO DE APROVECHAMIENTO	Página 17
EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE	Página 18
THE TRANSFER INSTITUTE	Página 20

"El programa sistematiza el enfoque temático y ofrece valor mediante casos prácticos. Lo recomiendo enormemente para todos aquellos profesionales dedicados a este ámbito sectorial"

— ALUMNI CENTRO DE INVESTIGACIÓN, MÉXICO

CLIENTES LÍDERES QUE CONFÍAN EN NOSTROS

University of Manchester / Imperial College London / National University of Medical Sciences Pakistan / Universidad Carlos III de Madrid / Universidad Autónoma de Baja California / Universidad de Concepción / Centro Investigación Polímeros Avanzados / CSIC / Fundación Científica AECC / Corfo / Onedose Pharma / Libelium



CURSO ONLINE

TRANSFERENCIA Y COMERCIALIZACIÓN DE TECNOLOGÍA

Aprenda a formular un plan de acción para transformar invenciones en innovaciones, y obtenga una visión general del proceso de transferencia de tecnología y comercialización de patentes.

FORMATO Curso online a través de internet

FECHAS Comience en cualquier momento

DURACIÓN 6 semanas

ESFUERZO 3-5 horas / semana

NIVEL Inicial - intermedio

IDIOMA Español



ONLINE, A SU PROPIO RITMO

Curso online a través de internet: comience en cualquier momento y aprenda a su propio ritmo.



CAPACITACIÓN DE CARÁCTER PRÁCTICO

Aprendizaje aplicado basado en un proyecto real con el apoyo de casos de estudio y lecturas.



IMPULSADO POR PROFESIONALES

Aprendizaje a través del debate mediante una comunidad de práctica impulsada por profesionales.



SOBRE EL CURSO

POR QUÉ ESTE CURSO ONLINE

Los profesionales que participan en actividades de **transferencia de tecnología y comercialización de propiedad intelectual**, principalmente en forma de patentes, deben conocer el proceso y los factores críticos que conducen a transformar oportunidades tecnológicas en estado inicial en forma de invenciones de laboratorio en innovaciones exitosas disponibles en el mercado.

OBJETIVOS DEL APRENDIZAJE

- Formular un **plan de acción** para transferir y comercializar tecnología (propiedad intelectual) del laboratorio al mercado.
- Obtener una **visión general** del proceso de transferencia de tecnología.
- Conocer los **fundamentos** de la identificación, evaluación, protección y maduración de la tecnología, así como la interacción, negociación, contratación y seguimiento del proceso.

COMPETENCIAS A ADQUIRIR

- **Capacidad crítica.** Habilidad para el análisis de situaciones y evaluación de datos, en el contexto de transferencia y comercialización de tecnología.
- **Decisión.** Agudeza para establecer una línea de acción adecuada en la resolución de problemas relacionados con la aplicación del proceso de transferencia de tecnología a una determinada situación.
- **Iniciativa.** Visión de oportunidades y actuación por decisión propia en lo relativo a la estrategia de transferencia de tecnología.

- **Planificación y organización.** Capacidad para realizar de forma eficaz un plan apropiado de transferencia de tecnología.
- **Trabajo en equipo.** Disposición para participar como miembro integrado en un grupo de trabajo de transferencia y comercialización de tecnología.

DIRIGIDO A

Profesionales y ejecutivos en universidades, organismos de investigación, centros tecnológicos, hospitales de investigación, parques científicos, firmas de consultoría, empresas, startups, incubadoras de negocios, fundaciones, gobiernos, etc.

REQUERIMIENTOS

No se requiere ningún requisito previo en términos de calificaciones, formación, experiencia, o localización geográfica para realizar este curso online.



CONTENIDO DEL CURSO

LECCIÓN 1. INTRODUCCIÓN A LA TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

- El concepto de transferencia de tecnología
- Elementos caracterizadores de la transferencia de tecnología
- Mecanismos de transferencia de tecnología
- Motivaciones para transferir tecnología
- Beneficios de la transferencia de tecnología
- Marco legal para la transferencia de tecnología
- Oficinas de transferencia de tecnología

LECCIÓN 2. EL PROCESO DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

- Visión general del proceso de transferencia de tecnología
- Primera etapa: crear valor para innovar
- Segunda etapa: desarrollo de la colaboración

LECCIÓN 3. IDENTIFICACIÓN DE TECNOLOGÍA

- La fase de identificación tecnológica
- Resultados de la actividad de I+D
- Notificación de invenciones
- Entrevistas con investigadores

LECCIÓN 4. EVALUACIÓN DE TECNOLOGÍA

- La fase de evaluación tecnológica
- Factores para tomar decisiones
- La propuesta de valor de la tecnología
- Análisis del mercado
- Momento de entrada en el mercado
- Fortaleza de la protección
- Capacidad del equipo inventor
- Rutas para la valorización de tecnología
- Socios en transferencia de tecnología
- Plan estratégico de transferencia de tecnología
- Validación de mercado

LECCIÓN 5. PROTECCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

- La fase de protección de la tecnología
- Panorámica de derechos de propiedad
- Protegiendo la tecnología mediante patente
- Comprobando la patentabilidad
- Solicitud de la patente
- Visión general del proceso de patentamiento

LECCIÓN 6. MADURACIÓN DE LA TECNOLOGÍA

- La fase de maduración de la tecnología
- Recorriendo el hueco hacia el mercado
- Desarrollo y prueba de concepto
- Socios necesarios

LECCIÓN 7. INTERACCIÓN CON SOCIOS

- La fase de interacción
- El proceso de localización de socios tecnológicos
- El proceso de interacción con socios tecnológicos

LECCIÓN 8. NEGOCIACIÓN

- La fase de negociación
- Panorámica del proceso de negociación
- La preparación de la negociación

LECCIÓN 9. CONTRATACIÓN

- La fase de contratación
- Introducción a los contratos de transferencia de tecnología
- Acuerdo de licencia
- Estructura clásica de un acuerdo de licencia de patente
- Spin-offs (creación de empresas o startups)

LECCIÓN 10. SEGUIMIENTO

- La fase de seguimiento
- Implementación de la transferencia de tecnología
- El paquete tecnológico a transferir
- Acciones de seguimiento
- Conflictos en la transferencia de tecnología



CONTENIDO PRÁCTICO

PROYECTO DE APLICACIÓN PRÁCTICA

- Comercialización de una tecnología de fotobiorreacción para el cultivo de microalgas

CASOS DE ESTUDIO

- Identificación de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos
- Evaluación de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos
- Protección de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos
- Maduración de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos
- Negociación de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos
- Rive Technology, una spin-off para catalizar la industria

HERRAMIENTAS Y METODOLOGÍAS

- El lienzo de transferencia de tecnología
- Formularios para notificar invenciones
- Conversación con investigadores para identificar invenciones
- Información disponible para la identificación de invenciones
- Cuadro de mando de evaluación de tecnología
- Niveles de desarrollo tecnológico (TRLs)
- Elaboración del dossier tecnológico

- Preparación de la negociación en transferencia de tecnología
- Plantillas y modelos para acuerdos de transferencia de tecnología

LECTURAS

- La nanotecnología del carbono reduce el costo de las celdas de combustible
- Licencias de patente: hasta \$1.18 billones de dólares para la economía desde 1996
- El proceso de transferencia de tecnología en algunas universidades
- Mejorando de la calidad de la divulgación de invenciones
- Evaluando IP y tecnología en la Universidad de Lieja
- ¿Licencia o spinout? Una visión general de sus opciones
- Cruzando el valle tecnológico de la muerte
- Programa INNOVA, financiando proyectos de prueba de concepto
- Reinventando la transferencia de tecnología
- Buscadores de negocio en la Universidad del Sur de Dinamarca
- Acuerdos: una revisión de las herramientas esenciales de gestión de la propiedad intelectual
- Spin-offs universitarias: ¿qué, por qué y cómo?



PREPARACIÓN PARA LA CERTIFICACIÓN PROFESIONAL

Este curso le prepara para el examen online que le permite convertirse en **profesional certificado por The Transfer Institute** en este área temática. Los participantes deben inscribirse en nuestra certificación profesional online complementaria por separado. Por favor, consulte el coste y las opciones de descuento en nuestra web.



EXAMEN ONLINE

Examen disponible desde cualquier lugar a través de internet



CERTIFICACIÓN INMEDIATA

Descargue su credencial profesional tras superar el examen

Semana 1

EL PROCESO DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

Lecciones 1, 2

PLANIFICACIÓN DE LA SEMANA 1

OBJETIVO

Objetivo semanal de aprendizaje

Conocer los conceptos básicos de la transferencia de tecnología y los elementos clave del proceso de transferencia de tecnología

LECCIÓN

Introducción a la transferencia de tecnología

- El concepto de transferencia de tecnología
- Elementos caracterizadores de la transferencia de tecnología
- Mecanismos de transferencia de tecnología
- Motivaciones para transferir tecnología
- Beneficios de la transferencia de tecnología
- Marco legal para la transferencia de tecnología
- Oficinas de transferencia de tecnología

LECTURA

La nanotecnología del carbono reduce el costo de las celdas de combustible

Ejemplo real de transferencia de tecnología del mundo académico a la industria

LECTURA

Licencias de patente: hasta \$1.18 billones de dólares para la economía desde 1996

Cómo la transferencia de tecnología académica en forma de licencia de patentes beneficia a la economía en términos de producción bruta de la industria, producto interno bruto (PIB), nuevas empresas, nuevos productos y empleos.

LECCIÓN

El proceso de transferencia de tecnología

- Visión general del proceso de transferencia de tecnología
- Primera etapa: crear valor para innovar
- Segunda etapa: desarrollo de la colaboración

LECTURA

El proceso de transferencia de tecnología en algunas universidades

Ejemplos reales del proceso de transferencia de tecnología en algunas conocidas universidades

HERRAMIENTA

El lienzo de transferencia de tecnología

Herramienta analítica para visualizar el proceso de análisis de la transferencia de una tecnología desde laboratorio al mercado en una determinada organización, como por ejemplo una universidad, centro de investigación, centro tecnológico, etc.

FORO

Debate e interacción con colegas del curso

Comparta su punto de vista sobre el aprendizaje de esta semana en el foro de debate online del curso

Semana 2

IDENTIFICACIÓN Y EVALUACIÓN DE TECNOLOGÍA

Lecciones 3, 4

PLANIFICACIÓN DE LA SEMANA 2 (1/2)

OBJETIVO Objetivo semanal de aprendizaje	Identificar las innovaciones potenciales resultantes de la actividad de I+D y evaluarlas desde la perspectiva del mercado
LECCIÓN Identificación de tecnología	<ul style="list-style-type: none">• La fase de identificación tecnológica• Resultados de la actividad de I+D• Notificación de invenciones• Entrevistas con investigadores
LECTURA Mejorando de la calidad de la divulgación de invenciones	Recomendaciones prácticas para mejorar la notificación de invenciones en las universidades
CASO Identificación de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos	IBV es un centro tecnológico que llevó a cabo un proyecto de investigación para desarrollar un material copolímero avanzado para el tratamiento de defectos óseos en humanos. IBV intenta identificar los posibles resultados obtenidos en el proyecto para localizar oportunidades de transferencia de tecnología.
HERRAMIENTA Formularios para notificar invenciones	Ejemplos de formularios de divulgación de invenciones utilizados por universidades de renombre
HERRAMIENTA Conversación con investigadores para identificar invenciones	Lista de puntos para guiar una conversación con un investigador o grupo de investigación universitario y detectar oportunidades de transferencia
HERRAMIENTA Información disponible para la identificación de invenciones	Plantilla con posibles recursos de información disponibles para detectar oportunidades de transferencia de tecnología

(Continúa)

Semana 2

IDENTIFICACIÓN Y EVALUACIÓN DE TECNOLOGÍA

Lecciones 3, 4

PLANIFICACIÓN DE LA SEMANA 2 (2/2)

LECCIÓN

Evaluación de tecnología

- La fase de evaluación tecnológica
- Factores para tomar decisiones
- La propuesta de valor de la tecnología
- Análisis del mercado
- Momento de entrada en el mercado
- Fortaleza de la protección
- Capacidad del equipo inventor
- Rutas para la valorización de tecnología
- Socios en transferencia de tecnología
- Plan estratégico de transferencia de tecnología
- Validación de mercado

LECTURA

Evaluando IP y tecnología en la Universidad de Lieja

Cómo algunas universidades evalúan sus tecnologías en la práctica con la ayuda de herramientas de evaluación previamente desarrolladas por terceros

LECTURA

¿Licencia o spinout? Una visión general de sus opciones

Hay dos opciones principales para transferir una tecnología del laboratorio al mercado, a saber, la licencia y el spin-out (spin-off), cada una de las cuales tiene sus propios pros y contras en cualquier caso.

CASO

Evaluación de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos

IBV es un centro tecnológico que llevó a cabo un proyecto de investigación para desarrollar un material copolimero avanzado para el tratamiento de defectos óseos en humanos. El resultado principal del proyecto es la formulación y el proceso de preparación del material avanzado. IBV intenta evaluar las posibilidades de explotación comercial de este resultado.

HERRAMIENTA

Cuadro de mando de evaluación de tecnología

Metodología para evaluar una tecnología desde diferentes perspectivas, a modo de "cuadro de mando" de indicadores, considerando diferentes perspectivas: perfil de la tecnología, mercado objetivo, momento de entrada, fortaleza de la protección, capacidad del equipo, socios y rutas de transferencia.

HERRAMIENTA

Niveles de desarrollo tecnológico (TRLs)

Método para estimar la madurez tecnológica basado en una escala del 1 al 9, siendo 9 la tecnología más madura.

FORO

Debate e interacción con colegas del curso

Comparta su punto de vista sobre el aprendizaje de esta semana en el foro de debate online del curso

Semana 3

PROTECCIÓN Y MADURACIÓN DE TECNOLOGÍA

Lecciones 5, 6

PLANIFICACIÓN DE LA SEMANA 3

OBJETIVO Objetivo semanal de aprendizaje	Analizar el enfoque para proteger una tecnología y la necesidad de seguir desarrollándola (prueba de concepto, maduración)
LECCIÓN Protección de la tecnología	<ul style="list-style-type: none">• La fase de protección de la tecnología• Panorámica de derechos de propiedad• Protegiendo la tecnología mediante patente• Comprobando la patentabilidad• Solicitud de la patente• Visión general del proceso de patentamiento
CASO Protección de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos	IBV es un centro tecnológico que llevó a cabo un proyecto de investigación para desarrollar un material copolímero avanzado para el tratamiento de defectos óseos en humanos. Con el resultado de la evaluación de la tecnología en mente, IBV intenta analizar la posible protección que podría aplicarse a la misma.
LECCIÓN Maduración de la tecnología	<ul style="list-style-type: none">• La fase de maduración de la tecnología• Recorriendo el hueco hacia el mercado• Desarrollo y prueba de concepto• Socios necesarios
LECTURA Cruzando el valle tecnológico de la muerte	La dificultad de "cruzar el valle tecnológico de la muerte", es decir, la brecha entre la academia y la industria cuando se trata de la transferencia de tecnología.
LECTURA Programa INNOVA, financiando proyectos de prueba de concepto	Ejemplo real de un programa de financiación de prueba de concepto de tecnología en una universidad para salvar el "valle de la muerte"
CASO Maduración de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos	IBV es un centro tecnológico que llevó a cabo un proyecto de investigación para desarrollar un material copolímero avanzado para el tratamiento de defectos óseos en humanos. Con el resultado de la evaluación de la tecnología en mente, IBV intenta analizar las posibilidades de avanzar en el desarrollo de ésta hasta un estado que resulte más atractivo para la industria.
FORO Debate e interacción con colegas del curso	Comparta su punto de vista sobre el aprendizaje de esta semana en el foro de debate online del curso

Semana 4

INTERACCIÓN Y NEGOCIACIÓN

Lecciones 7, 8

PLANIFICACIÓN DE LA SEMANA 4

OBJETIVO Objetivo semanal de aprendizaje	Encontrar los socios adecuados para interactuar en el proceso de transferencia de tecnología y definir el acuerdo para iniciar un proceso de negociación
LECCIÓN Interacción con socios	<ul style="list-style-type: none">• La fase de interacción• El proceso de localización de socios tecnológicos• El proceso de interacción con socios tecnológicos
LECTURA Reinventando la transferencia de tecnología	Ejemplo real de de nuevas formas de relacionarse con la industria en instituciones académicas con respecto a la transferencia de tecnología
LECTURA Buscadores de negocio en la Universidad del Sur de Dinamarca	Cómo las universidades interactúan con la industria para mejorar la retroalimentación hacia un mejor proceso de transferencia de tecnología
HERRAMIENTA Elaboración del dossier tecnológico	Plantilla o esquema para realizar un dossier tecnológico de una tecnología con el propósito de mostrar la información de la tecnología a posibles clientes interesados en adquirirla
LECCIÓN Negociación	<ul style="list-style-type: none">• La fase de negociación• Panorámica del proceso de negociación• La preparación de la negociación
CASO Negociación de tecnología: proyecto de investigación IBV sobre defectos óseos	IBV es un centro tecnológico que llevó a cabo un proyecto de investigación para desarrollar un material copolímero avanzado para el tratamiento de defectos óseos en humanos. Con el resultado de la evaluación de la tecnología en mente, IBV intenta definir la hoja de ruta que facilite el proceso de negociación con un posible licenciario.
HERRAMIENTA Preparación de la negociación en transferencia de tecnología	Plantilla para preparar una negociación de transferencia de tecnología que puede ser de utilidad para considerar todos los aspectos relevantes.
FORO Debate e interacción con colegas del curso	Comparta su punto de vista sobre el aprendizaje de esta semana en el foro de debate online del curso

Semana 5

EL ACUERDO DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

Lecciones 9, 10

PLANIFICACIÓN DE LA SEMANA 5

OBJETIVO Objetivo semanal de aprendizaje	Establecer los aspectos / estructura clave del contrato de transferencia de tecnología e identificar las acciones de seguimiento necesarias
LECCIÓN Contratación	<ul style="list-style-type: none">• La fase de contratación• Introducción a los contratos de transferencia de tecnología• Acuerdo de licencia• Estructura clásica de un acuerdo de licencia de patente• Spin-offs (creación de empresas o startups)
LECTURA Acuerdos: una revisión de las herramientas esenciales de gestión de la propiedad intelectual	Los tipos de acuerdos importantes que se pueden utilizar en la transferencia de tecnología como parte de la relación entre las instituciones de investigación del sector público y la industria
LECTURA Spin-offs universitarias: ¿qué, por qué y cómo?	Una comprensión más amplia de las spin-offs universitarias y el emprendimiento académico desde una perspectiva científica
CASO Rive Technology, una spin-off para catalizar la industria	Rive Technology es una startup que comercializa una invención desarrollada por el MIT que mejora los catalizadores utilizados en el refinado de petróleo. El caso ilustra una situación real de creación de spin-off como parte del proceso de transferencia de una invención del laboratorio al mercado.
HERRAMIENTA Plantillas y modelos para acuerdos de transferencia de tecnología	Algunas plantillas y modelos para acuerdos de transferencia de tecnología utilizados por instituciones de renombre
LECCIÓN Seguimiento	<ul style="list-style-type: none">• La fase de seguimiento• Implementación de la transferencia de tecnología• El paquete tecnológico a transferir• Acciones de seguimiento• Conflictos en la transferencia de tecnología
FORO Debate e interacción con colegas del curso	Comparta su punto de vista sobre el aprendizaje de esta semana en el foro de debate online del curso

Semana 6

PROYECTO DE APLICACIÓN PRÁCTICA

Proyecto

PLANIFICACIÓN DE LA SEMANA 6

OBJETIVO Objetivo de aprendizaje semanal	Aplicar los conocimientos adquiridos durante el curso a un caso práctico mediante el enfoque "practicar haciendo" para lograr una efectiva retención de información y experiencia de aprendizaje
PROYECTO Comercialización de una tecnología de fotobiorreacción para el cultivo de microalgas	Imagine que usted es un profesional de la Oficina de Transferencia de Tecnología de la Universidad de Alicante, cuya función principal es asesorar a los científicos en la comercialización de sus invenciones. Digamos que usted ha recibido un formulario de divulgación de una invención para comunicar una nueva tecnología ("nuevo fotobiorreactor para el cultivo masivo de microalgas") y que debe dar el asesoramiento adecuado para avanzar a través de las siguientes preguntas.
FORO Interacción con colegas del curso	Comparta su respuesta con el resto de participantes del curso en el foro de debate online del curso y comente la solución de otros participantes
ENCUESTA Satisfacción, aprendizaje y sugerencias	Dedique unos minutos a responder a esta encuesta para conocer su satisfacción sobre el curso, evaluar su aprendizaje como participante y recibir sus sugerencias de mejora
CRENCIAL Documento aprovechamiento	Descargue el documento de aprovechamiento de este curso online

LIENZO DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA PROPORCIONADO DURANTE EL CURSO

HERRAMIENTA
ANALÍTICA EXCLUSIVA
DESARROLLADA POR
THE TRANSFER
INSTITUTE

Lenzo de transferencia de tecnología

Diseñado para:
Tecnología de reparación de defectos óseos

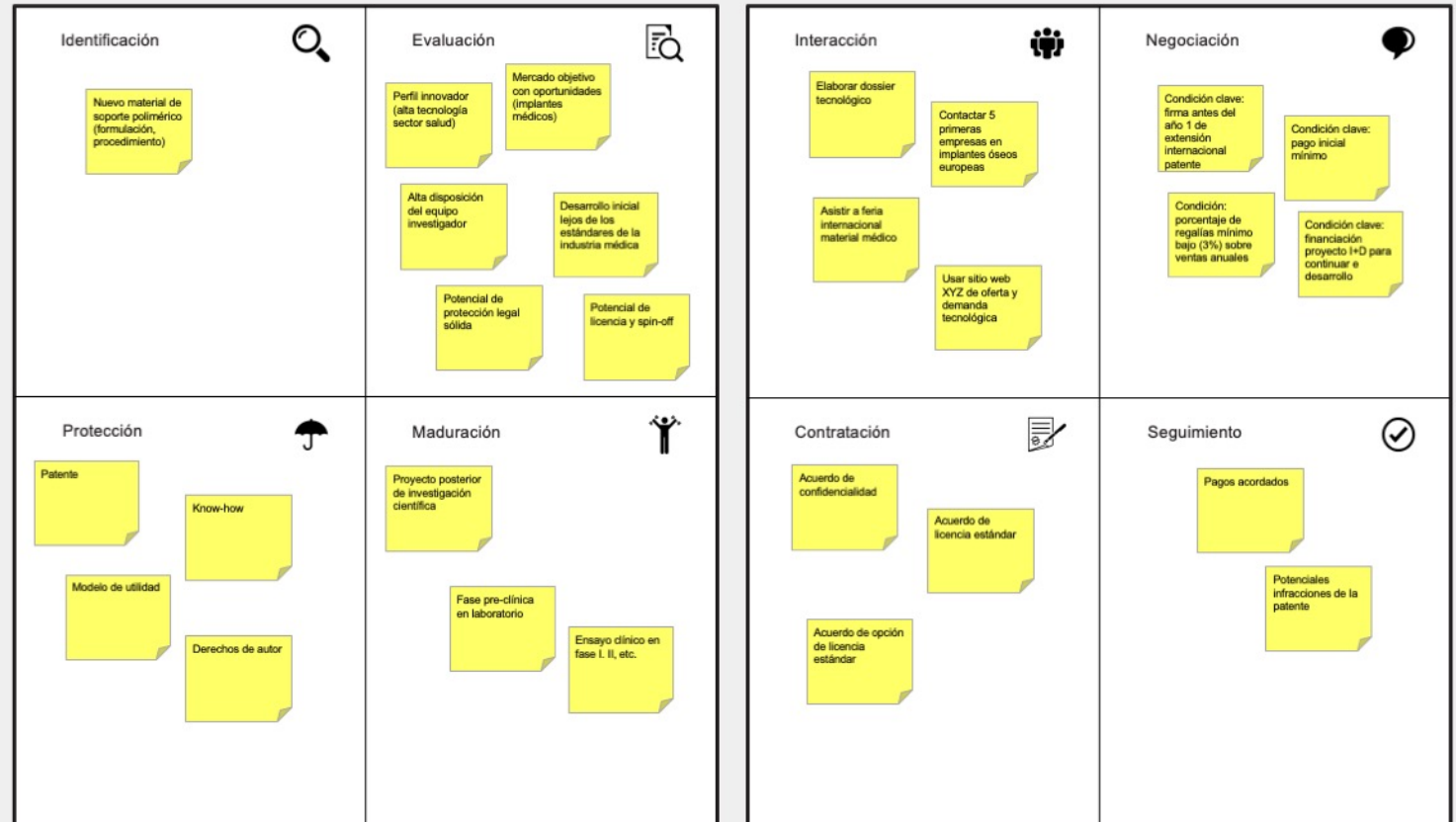
Diseñado por:
Oficina de licencia, Universidad Estatal

Fecha:
Mayo, 2020

Versión:
1.2

Creación de valor

Desarrollo de la colaboración



MÁS DE 150 PÁGINAS DE MATERIAL DIDÁCTICO LISTO PARA IMPRIMIR
Y CAMPUS ONLINE SIMPLE Y EFFECTIVO

MATERIAL DIDÁCTICO Y CAMPUS ONLINE

The collage features several overlapping documents and web pages:

- CONCEPTS GUIDE**:
 - Topic 1. Overview of the process**: Includes a sidebar with 'Create value' and sub-points: Identification, Assessment, Protection, and Realisation.
 - Topic 3. Preparing the negotiation process**:
 - Information search (due diligence)**: Parties should locate information in order to find out about the other party and understand the context in which negotiations will take place, always in keeping with the law. Areas to explore:
 - The other party** (track record, technical and economic solvency, reputation and references, interests, market position, etc.).
 - Technological** (technological capabilities of the other party, intellectual property owned, etc.).
 - Setting the terms**: The parties set:
 - What is to be transferred**.
 - Topic 3. Invention disclosure**:
 - What is invention disclosure?**: The most common method to identify technologically innovative inventions, research organisations, hospitals, etc. resulting from their work—a process known as invention disclosure.
 - Reasons to disclose inventions**:
 - Legal requirement** in publicly funded organisations' intellectual property policy.
 - Determine patentability** (supporting IP strategy).
 - Determine applicability** (supporting applicability).
 - Project management** within the IP or documentation in research projects.
 - Main content of an invention disclosure**: Many institutions use a standardised document to may include the following sections:
 - Description of the invention** (technical art, the best mode for using the invention information).
 - Potential market** (any products the invention companies need likely to be interested in the technology).
 - Public disclosure** (any past or future public disclosures including technical papers, posters, dissertations, meetings, or reports).
 - Origin of the invention** (project or collaboration from which the invention comes from, funding organisation, established contracts or agreements with industry, third parties or consortiums).
 - Participants in the invention** (identification of all inventors who have participated in the invention and the level of contributions).
- ONLINE TRAINING PROGRAM**:
 - Technology transfer and commercialisation**: Includes a sidebar with 'PRACTICE GUIDE' and 'THE TRANSFER INSTITUTE' logo.
 - CONCEPTS GUIDE**:
 - Defining key conditions (negotiable issues or deal structure)**: You should define their positions on the fundamental aspects that the negotiation is in keeping with the planned goals. In other words, the initial proposal or deal, as well as for negotiating each of the items.
- ONLINE COURSE**:
 - Incentivos fiscales por actividades de I+D e innovación tecnológica**:
 - Curso de deducciones fiscales por I+D e IT.
 - Actividades: Actividades, Gestión, Subscripciones, Registro.
 - Bienvenid@ al curso online.
 - Semana 1: Concepto de deducciones fiscales por I+D e innovación tecnológica.
 - Actividades de aprendizaje:
 - LECCIÓN. Breve introducción a la fiscalidad para no expertos.
 - LECCIÓN. Introducción a las deducciones fiscales por I+D+I.
 - LECTURA. Incentivos fiscales a la I+D+I, clave para la pyme.

CREDENCIAL OBTENIDA UNA VEZ FINALIZADO EL CURSO

DOCUMENTO DE
APROVECHAMIENTO
DEL CURSO



LA EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE EN THE TRANSFER INSTITUTE

ONLINE Y A SU PROPIO RITMO

COMPLETAMENTE EN LÍNEA (ONLINE). El curso se imparte completamente en línea a través de Internet, por lo que se puede realizar desde cualquier parte del mundo permitiendo el aprendizaje a distancia sin la necesidad de sesiones presenciales.

APRENDIZAJE A SU PROPIO RITMO. Los participantes del curso controlan el tiempo que dedican a los materiales educativos, los cuales tienen tareas sin fechas de vencimiento y no requieren la respuesta inmediata de un instructor. Por lo tanto, los participantes pueden avanzar a través del curso a su propio ritmo.

DURACIÓN FLEXIBLE. El ritmo recomendado para un profesional en activo se muestra en la descripción de cada curso. Sin embargo, el curso se puede realizar a un ritmo más rápido o más lento según sea necesario. Por tanto, la duración exacta depende del ritmo de trabajo de cada participante.

CARGA DE TRABAJO SEMANAL. La carga de trabajo semanal recomendada para un profesional en activo es de aproximadamente 3-5 horas. Sin embargo, se puede tomar a un ritmo más rápido o más lento según sea necesario. Por tanto, la duración exacta depende del ritmo de trabajo de cada participante.

ACCESO ILIMITADO. Los participantes tienen acceso ilimitado al curso en línea para que puedan disfrutar de un aprendizaje indefinido de por vida, a través de las actualizaciones de los materiales del curso (lecciones, casos de estudio, lecturas, etc.), nuevos debates en los foros y nuevas contribuciones a los proyectos de aplicación.

PLATAFORMA DE APRENDIZAJE. El proceso de aprendizaje tiene lugar en nuestro sistema de gestión de aprendizaje (LMS por sus siglas en inglés), un campus virtual basado en el premiado sistema Moodle, que es accesible desde cualquier lugar del mundo, en cualquier momento del día (24/7), mediante cualquier dispositivo conectado a Internet: desktop, laptop, tablet o iPad, smart phone (i.e. OS, android), etc.

EMPIECE HOY MISMO. Obtenga acceso inmediato al curso. No hay fechas específicas de inicio o finalización ya que el curso siempre está disponible en nuestro campus virtual.

CAPACITACIÓN PRÁCTICA

PROYECTO APLICADO. Los resultados de aprendizaje se logran mediante la práctica, principalmente a través de un proyecto de aplicación, que los participantes desarrollan paso a paso para aplicar el aprendizaje adquirido a una situación real.

REVISIÓN POR COLEGAS. Los compañeros del curso, que generalmente son un grupo multicultural mundial de profesionales de la industria, brindan retroalimentación al proyecto de aplicación práctica para enriquecer la experiencia de aprendizaje de los participantes al ofrecer una vista de múltiples perspectivas.

HERRAMIENTA ANALÍTICA. El proyecto se completa con la asistencia de una herramienta analítica exclusiva y propietaria desarrollada por The Transfer Institute que ayuda a los participantes a pensar estratégicamente.

DIRIGIDO POR PARTICIPANTES

COMUNIDAD DE PRÁCTICA. Una comunidad de práctica construida a partir de foros de discusión dirigidos y dinamizados por los participantes del curso permite aprender mediante interacción, difusión del conocimiento, enseñanza a terceros, networking e inspiración. Los debates están centrados en las actividades críticas del curso (lecturas, casos de estudio y conceptos clave).

FACILITADOR DE APRENDIZAJE. Un facilitador de aprendizaje, que es un profesional en el campo temático del curso, está disponible en caso para dirigir las discusiones del foro, ayudar a los participantes con sus preguntas y guiarlos a través del proceso de aprendizaje.

CONSEJO ASESOR. La concepción del curso, el plan de estudios y los materiales educativos han sido diseñados por profesionales experimentados en el campo del curso. Además, un grupo de expertos en gestión de la innovación tecnológica ha revisado nuestra metodología de aprendizaje y la oferta de cursos para garantizar la relevancia con las necesidades reales.

MATERIAL EDUCATIVO DEL CURSO

LECCIONES. Recopilación de conceptos clave sobre el tema del curso a modo de resumen ejecutivo, cuidadosamente seleccionados a partir de

fuentes relevantes, evidencia científica y experiencias profesionales. Permite adquirir los conocimientos sobre el tema del curso de forma rápida y directa.

CASOS DE ESTUDIO. Casos prácticos relevantes que abordan una situación determinada (escenarios simulados o reales) y analizan y discuten cómo se ha abordado en la práctica. Permite hacer la conexión entre teoría y práctica.

HERRAMIENTAS. Herramientas analíticas y metodologías (procedimientos, plantillas, etc.) desarrollados por The Transfer Institute, así como por terceras partes. Complementa la aplicación del aprendizaje a la práctica profesional.

LECTURAS. Cuidada selección de lecturas que ilustran determinadas ideas en un cierta situación o contexto. Permite obtener una visión completa del objeto del curso.

PROYECTO APLICADO. Proyecto de aplicación a una situación práctica que desarrolla el participante del curso paso a paso para aplicar el aprendizaje obtenido a una situación real.

RECURSOS. Recursos seleccionados (informes del sector, documentos de posición, ideas de investigación, conferencias) para conocer más y establecer una conexión entre la teoría y la práctica, cuando sea aplicable.

DOCUMENTOS DESCARGABLES. Todos los materiales del curso están disponibles para ser descargados como documentos PDF listos para imprimir. De esta forma, el curso puede seguirse sin necesidad de estar permanente conectado a internet, excepto para participar en los foros de debate o realizar los cuestionarios (tests).

FINALIZACIÓN Y CERTIFICACIÓN

FINALIZACIÓN DEL CURSO. El curso queda completado una vez finalizadas todas las actividades del mismo.

DOCUMENTO DE APROVECHAMIENTO. Al finalizar el curso, los participantes pueden descargar la credencial de finalización del curso en PDF. El curso no ofrece una calificación final, ya que no es una formación académica sino práctica.

CERTIFICACIÓN PROFESIONAL DISPONIBLE. Adicionalmente, está disponible un examen de certificación profesional en línea (online) que conduce a obtener una credencial de "profesional certificado" en el campo del curso. Este curso prepara a los participantes para obtener esta certificación para convertirse en profesionales certificados por The Transfer Institute. Los participantes deben inscribirse por separado.

EMITIDO POR THE TRANSFER INSTITUTE. The Transfer Institute emite esta credencial para demostrar formalmente la finalización del curso. Aunque este documento no está acreditado académicamente, está validado por The Transfer Institute como organización privada e independiente dedicada al desarrollo profesional del sector, y respaldado sólidamente por una comunidad global de profesionales.

EN SINTONÍA CON ACREDITACIÓN. Aunque nuestros cursos no están acreditados por una organización académica, están alineados con varios marcos de acreditación de educación superior como el Área Europea de Educación Superior (ESG), el Consejo de Estados Unidos para la Acreditación de Educación Superior (CHEA), la Comisión de Acreditación de Educación a Distancia (DEAC), EFMD Quality Improvement System (ESQUIS) y Chico Rubric para Instrucción en línea (California State University).

METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE

PIRÁMIDE DE APRENDIZAJE. La metodología de aprendizaje de The Transfer Institute se basa en la "Pirámide de Aprendizaje", que sugiere que se logran altos porcentajes de retención de información y experiencia de aprendizaje mediante la enseñanza a otros (dar retroalimentación a sus compañeros en proyectos específicos), practicar haciendo (aplicar los conocimientos adquiridos a un caso real), discusión (interactuar con compañeros) y demostración (aprender a través de estudios de casos, lecturas y herramientas).

ETAPA DE APRENDIZAJE. Los participantes del curso aprenden utilizando una serie de recursos del material educativo, que incluye lecciones, casos de estudio, herramientas analíticas y lecturas. La carga de trabajo estimada es de 1-1.5 horas / semana.

ETAPA DE INTERACCIÓN. Los participantes del curso interactúan con sus compañeros a través de los foros de discusión para compartir sus puntos de vista sobre las conclusiones clave, casos de estudio, herramientas y lecturas. La carga de trabajo estimada es de 0.5-1 hora / semana.

ETAPA DE APLICACIÓN. Los participantes del curso abordan un caso situacional real aplicando el aprendizaje adquirido a un proyecto paso a paso. La carga de trabajo estimada es de 1.5-2.5 horas / semana.

PLANIFICANDO EL APRENDIZAJE

RUTINA SEMANAL. La experiencia de aprendizaje en línea de The Transfer Institute se basa en una rutina a su propio ritmo, práctica y dirigida por los participantes. Cada semana tiene la oportunidad de aprender, interactuar y aplicar conocimientos, de acuerdo con el programa del curso. Para

aprovechar al máximo el curso, le recomendamos que se relacione con sus compañeros de aprendizaje en el curso y practique sus nuevas habilidades en el proyecto de aplicación.

AUTODISCIPLINA. Para tener éxito en un curso, recomendamos planificar unas 3-5 horas de trabajo por semana para consumir los materiales educativos que se proporcionan, participar en debates y reflexiones, y completar el proyecto asignado. Aunque tiene tiempo ilimitado para completar el curso, le recomendamos tener un cierto grado de autodisciplina para lograr los objetivos de aprendizaje.

REGISTRO Y PAGO

PROCESO DE REGISTRO

TIENDA EN LÍNEA. Al hacer clic en el enlace situado debajo de las opciones de precio, en el sitio web de cada curso o certificación, será redirigido automáticamente a nuestra tienda en línea. Puede comenzar haciendo clic en el botón "Add to cart -añadir al carrito" y luego en el enlace "Proceed to checkout -proceder con el pedido".

PROCESO DE PAGO. Después de completar los detalles de facturación y seleccionar el modo de pago, puede realizar su pedido. También puede crear una cuenta para que el sitio web conserve sus datos para futuros pedidos.

CUPÓN DESCUENTO. Puede usar el código de un cupón de descuento, si dispone de alguno, en la página del carrito de la tienda.

VARIOS PARTICIPANTES. Si desea inscribir a más de un participante, puede hacerlo aumentando el número "Quantity -cantidad" en la página del carrito de la tienda.

VARIOS CURSOS O CERTIFICACIONES. Si desea inscribirse en más de un curso o certificación, puede hacerlo haciendo clic en el enlace "Continue shopping -continuar comprando" en la página del carrito de la tienda, para que pueda elegir otros cursos.

COSTE Y PAGO

COSTE. Los precios de los cursos y las certificaciones profesionales se muestran en EUROS (€) e incluyen todos los impuestos.

OPCIONES DE PAGO. El pago puede hacerse a través de Paypal, tarjeta de crédito o transferencia bancaria.

PAGO INSTANTÁNEO. Puede elegir Paypal y tarjeta de crédito para pagos instantáneos, por lo que puede comenzar el curso o certificación inmediatamente después de que confirmemos la recepción del pago.

TRANSFERENCIA BANCARIA. También puede elegir la transferencia a nuestra cuenta bancaria, que se encuentra en un banco español (cumpliendo las normas de pago SEPA de la Unión Europea). Los detalles de la cuenta se enviarán durante el proceso de pedido. Se necesitarán algunos días para recibir y confirmar el pago.

FACTURA. Recibirá automáticamente una factura pro forma al realizar su pedido. Una vez que se confirma el pago, recibirá automáticamente una factura final.

ACCESO AL CURSO O CERTIFICACIÓN. Puede comenzar el curso o certificación inmediatamente después de que haya completado el pago y lo hayamos confirmado. Posteriormente, le enviaremos la información para acceder al curso o certificación, lo que puede llevarnos algunas horas para confirmar la validez del pago.

INSCRIPCIÓN CORPORATIVA. Si desea realizar una inscripción a nombre de su empresa u organización y necesita una factura específica, puede mencionarlo campo de texto "Additional information / Order notes" en la página de pago. Por favor contáctenos en caso de cualquier pregunta.

DESCUENTOS GRUPALES. Póngase en contacto con nosotros para consultar los descuentos disponibles para inscripciones de grupos.

THE TRANSFER INSTITUTE

academia de innovación tecnológica

LE AYUDAMOS A APRENDER Y VALIDAR HABILIDADES PARA GESTIONAR LA INNOVACIÓN TECNOLÓGICA. A TRAVÉS DE INTERNET, A SU PROPIO RITMO

SOBRE NOSOTROS

NUESTRA VISIÓN. Una sociedad impulsada por profesionales de la innovación tecnológica.

NUESTRA MISIÓN. Ayudar a personas y organizaciones a dominar y validar competencias profesionales en cualquier lugar y momento.

NUESTRA EMPRESA. The Transfer Institute es una startup irlandesa dedicada al desarrollo profesional en gestión de cualquier aspecto relacionado con la innovación tecnológica en organizaciones intensivas en investigación científica y desarrollo tecnológico.

NUESTROS CLIENTES. Profesionales y ejecutivos de cualquier lugar del mundo en universidades, organismos de investigación, centros tecnológicos, hospitales de investigación, parques científicos, firmas de consultoría, empresas, startups, incubadoras de negocios, fundaciones, gobiernos, etc.

NUESTROS SERVICIOS

PROGRAMAS DE CAPACITACIÓN EN LÍNEA. Nuestros cursos cortos en línea ayudan a los profesionales que desean planificar y ejecutar operaciones basadas en innovación tecnológica al aprender con un ritmo flexible a través de internet (online) un conjunto de habilidades y herramientas seleccionadas para conocer el "qué" y el "cómo", a diferencia de los tradicionales programas de entrenamiento de tipo académico, largos y genéricos.

CERTIFICACIONES PROFESIONALES CON EXAMEN EN LÍNEA. Nuestras certificaciones profesionales en línea basadas en exámenes ayudan a los profesionales que desean validar su conocimiento y experiencia en operaciones basadas en innovación tecnológica mediante la emisión instantánea de la credencial de certificación, a diferencia de las certificaciones profesionales tradicionales, de largo proceso de obtención y necesidad de presencia física.

HERRAMIENTAS ANALÍTICAS GRATUITAS. Herramientas analíticas de planificación estratégica, desarrolladas por The Transfer Institute, exclusivas y gratuitas, en dos grandes áreas de la cadena de valor de la innovación basada en ciencia y tecnología: **ruta del laboratorio al mercado** (propiedad intelectual, transferencia de tecnología, spin-outs / startups, etc.) y **gestión de la innovación tecnológica** (investigación y desarrollo (I+D), previsión tecnológica, innovación estratégica, desarrollo de nuevos productos, etc.).

NUESTROS CLIENTES

MÁS DE 200 PROFESIONALES. Desde su inicio en 2009, The Transfer Institute ha capacitado y certificado a más de 200 profesionales en América Latina (México, Ecuador, Chile, Costa Rica, Argentina, Chile, Colombia, Perú, Uruguay), Europa (España, Reino Unido, Alemania, Bélgica) y Asia (Pakistán, Mongolia). Además, miles de profesionales se han beneficiado de nuestras herramientas gratuitas y nuestra sociedad profesional. Algunas de las organizaciones con las que hemos trabajado son las siguientes.

UNIVERSIDADES. University of Manchester, Imperial College London, National University of Medical Sciences Pakistan, Mongolian University of Science and Technology, Universitat Pompeu Fabra, Universidad Carlos III de Madrid, Universidad de Málaga, Universidad Autónoma de Querétaro, Universidad Autónoma de Coahuila, Universidad Autónoma de Baja California, Universidad de Concepción, Universidad del País Vasco, Universidad Miguel Hernández, Universidad Pablo de Olavide.

ORGANISMOS DE INVESTIGACIÓN. Centro de Investigación Científica de Yucatán, Centro de Investigación de Polímeros Avanzados, Comimsa, Instituto Nacional de Medicina Genómica, Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias, IIIA-CSIC, Centro Tecnológico de Automoción De Galicia.

FUNDACIONES. Fundación Científica de la aecc, Fundación Pública Andaluza para la Investigación Biosanitaria de Andalucía Oriental-Alejandro Otero.

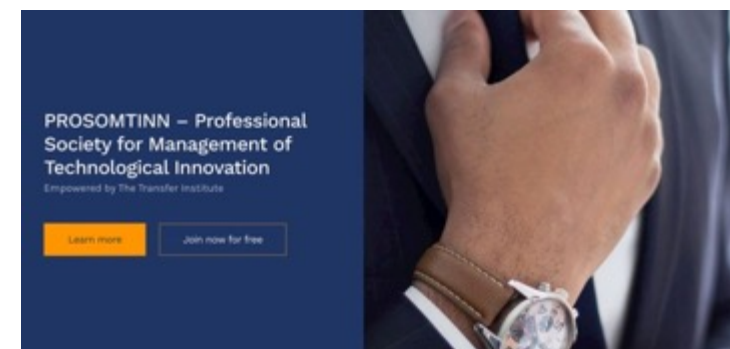
ENTIDADES GUBERNAMENTALES. Corfo, Parque Científico y Tecnológico de Pando.

EMPRESAS Y STARTUPS. Akapol, Onedose Pharma, Adif, Libelium, Ingeteam.

NUESTRA HISTORIA

FUNDADO EN 2009. The Transfer Institute fue fundado en 2009 como un sitio web independiente para proporcionar capacitación en línea en transferencia de tecnología y gestión de la innovación. En 2013, se inició una nueva dirección estratégica para convertirse en una escuela en línea de gestión de I+D, tecnología e innovación.

BRECHA DE HABILIDADES. En 2016, en línea con la necesidad global de cerrar la brecha de habilidades especializadas, The Transfer Institute cambió su dirección estratégica para convertirse en una academia de innovación tecnológica en línea, que se centra en ayudar a los profesionales y organizaciones en las competencias exigidas por una sociedad impulsada por la ciencia y la tecnología.



ÚNASE A LA SOCIEDAD PROFESIONAL DE MEMBRESÍA GRATUITA QUE EMPODERAMOS DESDE THE TRANSFER INSTITUTE



THE TRANSFER
INSTITUTE

The Transfer Institute Ltd.

Ground Floor, 8-9 Marino Mart
Fairview, Clontarf, Dublin 3
Irlanda (Europa, UE)

[thetransferinstitute.com](https://www.thetransferinstitute.com)