REVELACIONES Poniendo foco en el usuario

Taller 2 INeS USACH - Oportunidades





SUPUESTOS

PREGUNTAS

REVELACIONES

Los usuarios no saben utilizar la plataforma

Qué problemas ha tenido para utilizar la plataforma

- Revelación 1: Lógica de uso no es adecuada
- Revelación 2: botones no se visualizan bien

ORTODOXIAS Desafiar nuestras creencias

Taller 2 INeS USACH - Oportunidades





¿Qué nunca escucharías decir sobre...?

- "Este sábado, en lugar de ir a jugar fútbol, mis amigos y yo vamos a mirar electrodomésticos."
- "No puedo esperar para comprar nuevos electrodomésticos."
- "El vendedor me hizo sentir cómodo. Yo CONFIO en él."

¿Qué creencia (ortodoxia) estamos desafiando?

• ¡Clientes deben ser **siempre** mujeres!

- La compra de electrodomésticos no es una actividad genial!
- Los vendedores son poco confiables, atienden mal y no les interesa el cliente.

Desafiando la creencia, ¿qué oportunidades surgirían?

- Una línea de electrodomésticos para hombres.
- Nuevas líneas de productos con diseños geniales.

 Usar representantes de los fabricantes en el piso de ventas o cambiar el nivel de confianza

ANALOGÍAS ¿Cómo resolvería el problema...?

Taller 2 INeS USACH - Oportunidades





Imagen que da Identifica organizaciones Aprendizajes o vida a la analogía inspiradoras **Principios**